



XI SEMANA DEL EMPRENDIMIENTO Y DE LA PYME

EL MEJOR APOYO PARA TU
PROYECTO Y EL MEJOR
NETWORKING EMPRESARIAL.

DEL 1 AL 3 DE DICIEMBRE.

Centro Municipal de
Formación
Avd. Ramón y Cajal, 5
(SS de los Reyes)



WWW.SEMANADELEMPRENDEDOR.COM



DEL 1 AL 3 DE DICIEMBRE.

XI SEMANA DEL EMPRENDIMIENTO Y DE LA PYME

Centro Municipal de
Formación
Avd. Ramón y Cajal, 5
(SS de los Reyes)

Un año más, la Asociación de Empresarios de la Zona Norte de Madrid (ACENOMA) y el Ayuntamiento de San Sebastián de los Reyes organizan la Semana del Emprendimiento y de la Pyme, que cumplirá su undécima edición. Esta Semana que persigue aportar las herramientas necesarias para el mejor desarrollo de los proyectos empresariales, organizará todos los seminarios de manera presencial, manteniendo las medidas sanitarias.

La Semana del Emprendimiento pretende ser una ayuda y un estímulo para la gestión del negocio, así como una introducción a los emprendedores y a las pymes en todos los contenidos y las cuestiones frecuentes a las que se van a enfrentar, así como las entidades de servicios que les pueden ayudar.

Además, la Semana supone una excelente oportunidad para realizar Networking y establecer alianzas y sinergias entre empresarios de la Zona Norte de Madrid. El viernes podremos fin a la semana con el ChocoNetworking.

INFORMACIÓN E INSCRIPCIONES GRATUITAS
WWW.SEMANADELEMPRENDEDOR.COM

INFO@SEMANADELEMPRENDEDOR.COM
91 654 38 84

10.00-10.10

INAUGURACIÓN

- Dña. María del Mar López Sanchez.
Presidenta de ACENOMA.

- Dña. Tatiana Jiménez Liébana.
Concejala de Desarrollo Local de San Sebastián de los Reyes.

10.10-11.30

RETOS DE LA PYME EN LA ERA POST-COVID

BORJA GILSANZ (BG INTERIM MANAGEMENT)

Tras el coronavirus, necesitamos un plan para enfrentarnos a la nueva era disruptiva. Es esencial para las pymes identificar los retos que se avecinan y buscar las soluciones que permitan su supervivencia en un mundo incierto e impredecible, donde todo cambia a una velocidad vertiginosa.

Borja Gilsanz es especialista en gestión y desarrollo de organizaciones y proyectos. Interim Manager, Co-autor de "El día después. Guía para pymes" y formador en emprendimiento y consolidación empresarial. Además es Gerente en la Asociación Española de Interim Management (AIME) y Director de BG Interim Management.

11.30-12.00

CAFE NETWORKING

MIÉRCOLES 1 DE DICIEMBRE

12.00-13.30

FONDOS EUROPEOS PARA PYMES Y AUTONOMOS

SILVIA PAJARES (CEIM)

El objetivo de la jornada es ofrecer una sesión dinámica y práctica sobre el estado de situación actual del Plan de Recuperación Europeo y cómo las Pymes y Autónomos pueden trabajar para agilizar el diseño de proyectos de recuperación para una gestión efectiva de los mismos. Además se trabajarán con ejemplos prácticos y se resolverán las dudas de los asistentes.

En la Jornada se ofrecerán las claves para que las empresas puedan conocer el paquete de estímulo económico de la Unión Europea, Next Generation EU, y, sobre todo, cuáles son las oportunidades que ofrece para las pymes.

Silvia Pajares es Directora de la Oficina Técnica de Proyectos Europeos de la Confederación Empresarial de Madrid (CEIM-CEOE).

10.00-11.30

TRANSFORMACIÓN DIGITAL, NUEVOS HÁBITOS Y CÓMO ENAMORAR A TUS CLIENTES. MADRIDNORTEDIGITAL

**JAVIER IGLESIAS E ISABEL
GARCÍA (MIQO E
INNORMADRID)**

Está demostrada la importancia de la digitalización en el ámbito empresarial como una herramienta imprescindible para su competitividad.

El objetivo de este encuentro que se enmarca en el proyecto #MADRIDNORTEDIGITAL, es dotar a los asistentes de herramientas sencillas para:

- Atraer mejor a sus clientes con marketing de contenidos y mejorar las ventas y el tráfico web.
- Ahorrar tiempo y mejorar el "Social Selling".
- Aprender Técnicas para automatizar procesos.

Javier Iglesias es CEO de MIQO Javier tiene más de 10 años de experiencia como consultor de marketing digital y ha liderado proyectos para diferentes multinacionales.

Isabel García es Directora Gerente de InNorMadrid y responsable del Proyecto #MadridNorteDigital

11.30-12.00

CAFE NETWORKING

**JUEVES 2 DE
DICIEMBRE**

12.00-13.30

PON TU PROYECTO EN EL MAPA USANDO TODO EL POTENCIAL DE LINKEDIN

**MARTA GARCÍA (VERITAS
SOLUTIO)**

Consigue llamar la atención de inversores, empresas y clientes que te ayudarán a lanzar tu negocio al próximo nivel. Piérdele el miedo a sentarte en la mesa de los mayores y aprende como mostrarte para que sean ellos quienes te inviten a crecer de su mano.

Marta García Gil es CEO y Fundadora de Veritas Solutio, consultora que ofrece servicios de marketing online para todo tipo de sectores y especialistas en LINKEDIN y en generación de contenido digital.

10.00-10.45

CÓMO CONVERTIR MI IDEA EN UN PRODUCTO SIN ARRUINARME EN EL INTENTO

IVAN BEDIA (BUSINESS IN FACT)

Si quieres conocer los detalles sobre el proceso de maduración de una idea hasta que se convierte en producto, este es tu sitio. Hablaremos de las distintas fases del prototipado así como de las técnicas más habituales, teniendo en cuenta la complejidad de las soluciones así como los objetivos inmediatos a conseguir. Te contaremos algunos temas confusos sobre el mundo de la protección legal de los inventos, las patentes, diseños, modelos de utilidad y otros métodos similares.

10.45-11.30

VENDEDOR ANTES QUE EMPRENDEDOR

ERICK REMEDIOS (BUSINESS IN FACT)

En España compartimos altísimo nivel de ingenio, fomentado sin duda desde los primeros pasos en el sistema educativo. En cambio, tenemos la sospecha de que aun falta madurar en materia de comunicación y sobre todo de ventas. A nivel individual, no contar con esta capacidad, nos aleja de oportunidades importantes, a nivel empresarial, su carencia es una clara desventaja a la hora de competir en el mercado, pero, a nivel colectivo, como país, amenaza de forma directa el desarrollo de la sociedad.

VIERNES 3 DE
DICIEMBRE

B'NF es una red de Business Angels experimentada en el sector de las Startups, a las que impulsa con asesoría, servicios de desarrollo tecnológico, fuerza de ventas -a cambio de equity- y por supuesto financiación. Su red está compuesta por más de una veintena de miembros que han sido formados por los inversores más experimentados del grupo: ejecutivos, empresarios, pequeños ahorradores, consultores y otros profesionales que anualmente destinan una parte de sus ingresos a inversiones en proyectos preparados por el equipo de analistas de la propia red.

11.30-12.00

ESPACIO EMPRENDEDOR

AYTO. SAN SEBASTIÁN DE LOS REYES

12.00

CHOCONETWORKING

CON LA COLABORACIÓN DE CHURRERIA REAL, 30